

- 会員資格は「中小企業の経営者およびそれに準ずる方」となっていますので、会社での決裁権がある方のみに入会資格があります。
- 下記の業種については、ゲスト参加並びに入会を禁止します。
宗教・政治・まちな金・風俗・暴力団関係・先物取引業・マルチまがい商法・ギャンブル・靈感商法、並びに公序良俗に反する商売の方。
※上記以外の業種であっても、入会後に強引な販売手法などビジネスマナーに反する行為を行うことによるクレームが発生した場合、世話人会で協議の上、クラブの退会処置をいたします。また、例会時のチケットの[手売り]は禁止します。チケット販売の告知は、商談会で行ってください。
- ゲストをお誘いする時には、この原則を遵守願います。
- 守成クラブ旭川は、正会員の会です。旭川では、正会員を「現に正会員を紹介している方」と定義します。
- 会員同士のアポ取り等電話の際には、必ず「守成クラブの○○です」と名乗ってから話を始めて下さい。
- 例会出席時には、参加者の属性により、以下の各色の紐付の名札を着用することとします。
正会員：赤 / 準会員：緑 / ゲスト様：黄 / 正準会員の代理参加者・同行者：黄 / 他会場からの参加者様：青
上記名札は、受付時にお貸ししますので、例会終了後、必ず返却してください。また、貸与されているバッジの着用を強く推奨します。
- 会員の都合で恒常的に代理者が例会に出席する場合、その代理者に決裁権があれば、会員登録の変更が出来ます。
例会参加の出欠返事は必ず、旭川事務局へ返信してください。
- 参加申し込み後のキャンセルは例会2日前までに事務局へご連絡ください。
- 当日のキャンセルは参加料5,000円ご負担願います。
なお、前・当日のキャンセルが止むを得ない理由であると明確に判断された場合には参加料を請求しませんので、必ずご連絡をお願いいたします。

	1	2	3	4	5	6	7	8
	マスコミ 優先利用	他地区 商売	ブース 出展	チラシ 配布	自社PR ちょこっと	ホームページ 会社案内	車座商談 HP名簿	名刺交換
正会員	○	○	○	○	○	○	○	○
準会員	×	×	×	×	×	×	○	○
ゲスト	×	×	×	×	×	×	×	×

道内各地区例会日程 ()参加者予定数

【7月】	【8月】
札幌南(100) 7/3(水) 18:30～札幌第一ホテル 札幌市中央区南7条西1丁目12-7	苫小牧(60) 8/1(木) 18:30～ホワイトパークサンシャイン 苫小牧市住吉町2-7-6
札幌北(150) 7/4(木) 18:20～札幌サンブラザ 札幌市北区北24条西5丁目	帯広(120) 8/5(月) 18:25～とかち館 帯広市西7条南6丁目2
苫小牧(60) 7/4(木) 18:30～ホワイトパークサンシャイン 苫小牧市住吉町2-7-6	稚内(25) 8/5(月) 19:00～菜好4F会議室 稚内市大黒2丁目1-9大黒ビル
帯広(120) 7/8(月) 18:25～とかち館 帯広市西7条南6丁目2	札幌北(150) 8/6(火) 18:20～東京ドームホテル札幌 札幌市中央区大通西8丁目
北見(100) 7/9(火) 18:30～アルファガーデンホテル 北見市大通東5丁目1	旭川(100) 8/6(火) 18:30～旭川グランドホテル 旭川市6条通9丁目
函館(50) 7/10(水) 18:30～五島軒 函館市末広町4-5	札幌南(100) 8/7(水) 18:30～札幌第一ホテル 札幌市中央区南7条西1丁目12-7
札幌東(110) 7/11(木) 17:55～ルネッサンスサッポロホテル 札幌市豊平区豊平4-1-1	北見(100) 8/7(水) 18:30～ピッツアークホテル 北見市北2条東4丁目7
旭川(100) 7/11(木) 18:30～ロワジールホテル旭川 旭川市7条通6丁目	札幌東(110) 8/8(木) 17:55～ルネッサンスサッポロホテル 札幌市豊平区豊平4-1-1
釧路(260) 7/11(木) 18:30～釧路キャッスルホテル 釧路市大川町2-5	札幌アンビジャス(60) 8/8(木) 18:30～札幌第一ホテル 札幌市中央区南7条西1丁目12-7
札幌西(100) 7/16(火) 18:20～ホテルヤマチ 札幌市西区琴似1-3-3-6	釧路(260) 8/8(木) 18:30～釧路キャッスルホテル 釧路市大川町2-5
札幌アンビジャス(60) 7/18(木) 18:30～札幌第一ホテル 札幌市中央区南7条西1丁目12-7	苫小牧青蓮(60) 8/12(月) 18:30～グランドホテルニュー王子 苫小牧市表町4-3-1
旭川みらい(20) 7/18(木) 17:55～ロワジールホテル旭川 旭川市7条通6丁目	札幌西(100) 8/20(火) 18:20～ルネッサンスサッポロホテル 札幌市豊平区豊平4-1-1
稚内(25) 7/20(土) 19:00～菜好4F会議室 稚内市大黒2丁目1-9大黒ビル	西いぶり(60) 8/20(火) 18:30～伊達ホテルローヤル 伊達市末永町33-3
苫小牧青蓮(60) 7/22(月) 18:30～グランドホテルニュー王子 苫小牧市表町4-3-1	札幌(110) 8/21(水) 17:55～札幌第一ホテル 札幌市中央区南7条西1丁目12-7
札幌(110) 7/23(火) 17:55～札幌第一ホテル 札幌市中央区南7条西1丁目12-7	8/22(木) 18:30～シエラホテル札幌 札幌市厚別区厚別中央2条5丁目5-25
札幌創真(50) 7/23(火) 18:30～シエラホテル札幌 札幌市厚別区厚別中央2条5丁目5-25	8/28(水) 18:30～函館国際ホテル 函館市大手町5-10
西いぶり(60) 7/23(火) 18:30～アール・ベル・アンジェ室蘭 室蘭市宮の森町3-15-1	函館
函館みらい(20) 7/24(水) 18:30～函館国際ホテル 函館市大手町5-10	旭川みらい

※開催予定が変更になる場合がありますので、他会場へ出席される方は事務局にてご確認ください。

守成クラブ 守成クラブ旭川 スローガン

みんなが 顔晴れ!!
みんなが 志事!!

現状 → 目的

お互いに信頼のできる
公正な取引をし
仕事上のつき合いが
そのまま親友関係にまで
発展するような仲間を
増やすことの出来る場

8月例会のご案内

8月 第133回例会のご案内です。
日時:8月6日(火) 18:30～
場所:旭川グランドホテル
出欠の連絡を忘れないよう早めのご返答をお願いいたします。
*8月の例会は新事務局で運営する例会になります。チーム毎にお座りいただきます。

編集後記

先月は[チームきぼう(伊藤R)]による例会運営でした。「聴く」をキーワードとした例会で、テーブルコーディネーターの方から事前に準備された事がうかがえる質問内容を各自が受け、それに答えながら自社をPRすることができた例会でした。今月(7月)の例会は、[チームそら]による例会運営です。「人を知り商売を知る」をテーマに、準会員さん、新しく入会された会員さんにもどんどんPRをしていただきたいとの思いで、準会員さんにも「ちょこことPR」「ブース出店」「チラシ配布」を可能とさせていただきました。人を知り商売を知ることで、クラブ内での商談の増加、ゲスト紹介・会員拡大に繋がって欲しいと願っています。今年度のチーム運営の最後の例会ですが、チームリーダーとして非常に緊張しています。皆さん、今月も実りある例会となりますよう顔晴りましょう!

西村

re:cab 守成クラブ旭川 事務局

〒070-0031
旭川市1条通15丁目345-1 サンフレンズ1条102号室
エイエステック(株)内
電話:0166-25-7410 FAX:0166-25-7411
E-mail info@syusei.biz URL http://syusei.biz/

守成クラブ旭川HPをご利用ください!
<http://syusei.biz>

車座商談会で正会員の方にお話しいただいた情報を瓦版に掲載しています。
セール、イベント情報等がありましたら、車座商談会でお話しいただくか、世話人までお知らせください。

re:cab Vol.27 2013.7.11 発行

第27号

編集発行
守成クラブ旭川広報委員会
URL <http://syusei.biz/>

守成クラブ 守成クラブ旭川 広報誌

『マーケットを大きくして仕事の繋がりを増やすための会員拡大です。』 2013年6月13日例会にて

皆さんこんばんは。代表の小滝畜産株式会社の小滝達也です。
先月の私の挨拶では「なかなか暖かくならなくて寒いですね。」というような話をさせていただいたのですが、今月は急に暑くなって急に夏が来たという感じがしています。ただ、雨が少なく農作物等への影響が心配な部分もありますが、天気が良いということは気持ちも晴れやかになるということにも感じています。
さて、今月の例会ですが他会場から数名の方にお越しいただいています。西いぶり会場の及川代表、それから釧路会場からは5名の方にお越しいただいています。釧路会場からは1年半ぶりにお越しいただいているのですが、新しい会員さんをご存知無いかもかもしれませんが、私も守成クラブにおいて釧路会場は全国で一番の会場だと思っていますので、例会の車座などでテーブルを同席されることがありましたら、いろいろと学ばせていただければというように考えています。



守成クラブ旭川 代表
小滝畜産(株) 代表取締役 小滝 達也

先月の5月19日(日)ですが、守成クラブの全国大会が札幌で開催されました。旭川の会員の出席が少なく少し寂しい感じもしましたが、私と事務局の島部さん、世話人の菅野美加さん、手づくり屋の高員さんと4名の参加でした。今回の全国大会は規模も大きく400名ほどの方が参加され、とても迫力のあるものでした。ただ、参加された人数が多いということだけでなく、これからの守成クラブが益々楽しく実りある会になっていくことを期待させてくれる内容の全国大会でした。
これまで全国大会に毎年参加させていただいていますが、今年の全国大会が一番良かったと感じる内容でした。来年の全国大会には、旭川会場から1人でも多くの方に参加していただきたいと胸を張って言えるものでした。毎年、5月に全国大会が開催されますので、今から来年のスケジュールを予定していただき、是非、1人でも多くの方に参加いただきたいと思います。
その内容に関して話すとき長くなってしまいますが、簡単に言いますと今までは会員拡大がメインであり、なぜ会員拡大が必要なのかという部分が抜けていたように感じていました。今年の全国大会では、なぜ会員拡大が必要なのかという部分を強く重視したものとなっていました。マーケットを大きくして仕事の繋がりを増やすためには会員拡大が大切であり、新しい方が入会されることにより新しい情報が入り、新しい繋がりも生まれます。そしてマーケットを大きくする可能性が生まれます。そのために会員拡大が重要であるということです。現在、旭川クラブでは6つのチームに分かれて例会を順に運営していますが、チームの中に新しい人が入ることによって新しいマーケットが生まれ、そして皆さんの商売に新しい繋がりが生まれてきているものと感じています。

本日の例会ですが、伊藤チームリーダーの「チームきぼう」による例会運営になります。「聴く」ということをテーマとした例会ですが、半年前にも同様に「チームきぼう」により「聴く」をテーマとした例会が行なわれました。皆さん一生懸命に自社のPRを話されるのですが、自分が話されることに集中してしまいますので、となりの会員さんがどのような商売をされているのか「聴く」ということはなかなか難しいものです。本日の例会のテーマが「聴く」ということですので、となりの会員さんがどのような商売をされていて、何をやることのできるのかを前向きに考えて例会に臨んでいただきたいと思います。
それでは本日も短い時間ではありますが、皆さんが少しでもご商売に繋がる実りある例会になりますよう、お一人お一人が晴れやかな顔で志を持って仕事をして頂きたいと思っております。本日もよろしくお祈りいたします。

7 July	8 August	7・8月の主な予定	現在の会員数 (6/25現在)
SUN MON TUE WED THU FRI SAT	SUN MON TUE WED THU FRI SAT	7/11(木) ○ 第132回例会(LH) チームそら(西村R)	会員数 188名 正会員 113名 準会員 71名 前月入会 3名 前月退会 0名
1 2 3 4 5 6	1 2 3	7/17(水) ○ 世話人会 19:00～	先月例会出席報告 (内は先々月)
7 8 9 10 11 12 13	4 5 6 7 8 9 10	7/18(木) □ フレンドランチ会 12:00～ 大雪地ビール(宮下通11丁目)	正準会員 86名(80)
14 15 16 17 18 19 20	11 12 13 14 15 16 17	7/23(火) □ レディースランチ会 12:00～ 食彩 味三昧(4条通7丁目)	同行出席 0名(1)
21 22 23 24 25 26 27	18 19 20 21 22 23 24	8/6(火) ○ 第133回例会(GH) 事務局担当	他地区 6名(0)
28 29 30 31	25 26 27 28 29 30 31	8/20(火) □ フレンドランチ会 12:00～ 大雪地ビール(宮下通11丁目)	ゲスト 3名(7)
			合計 95名(88)

会員名簿は守成クラブ旭川 HP に公開しています。会員名簿のご請求は正会員の方のみ事務局にて申し受けます。事務処理の都合上、例会出欠の返答について期日を厳守していただきますようお願いいたします。

例会キャンセル費について

参加申し込み後のキャンセルは例会 2 日前までに事務局にご連絡ください。前・当日のキャンセルは参加料 5,000 円の負担をお願いしています。なお、前・当日のキャンセルが止むを得ない理由であると明確に判断された場合には参加料を請求しませんので、前・当日のキャンセルも必ず事務局までご連絡をお願いいたします。
事務局委員です 島部 080-4040-4131、090-1387-4131 堀 090-9085-9055 早坂 090-2692-2341

『皆さんのご商売を聴かせていただくをテーマとした例会です。』 2013年6月13日例会にて

皆さん、こんばんは。チームきぼうのリーダーをしています伊藤です。
 本日の例会はここまでスムーズに進行しているのですが、逆に仕事の都合でチームメンバーが2名ほど遅れており、ちょっと困っている状況にあります。
 さて、本日の例会のテーマですが、「聴く」ということで運営させていただきます。先ほど代表からのご挨拶でもありましたが、「聴く」ということは非常に難しいものです。皆さん例会に参加されるにあたって、何をどのようにPRされようかと一生懸命に考えて来られ、車座では頭の中が自社PRのことで一杯になってしまうことがあるかと思えます。他の人の話を聴いているようで意外と聴いていないという状況が多々あるのではないかと思います。私たちのチームでは「聴く」をテーマに例会を運営しようと考えました。半年前の担当例会でも「聴く」をテーマに例会を運営させていただいたのですが、今回もまたやってみようとのチーム内の意思で、本日の例会も「聴く」をテーマとさせていただきます。

1つ気を付けるのは、ただ話を聴きだそうとするのではなく、会社の業務内容、どのようなサービスを提供しているのか、どのような会社の方針なのか、そのあたりを私たちに客観的にみて、この人はこうではないのかなど想像をし、聴きだすということも1つのテーマとしています。テーブルコーディネーターからの質問の内容が若干ずれることがあるかも知れませんが、周囲の人からはそのように思われているのかなというように感じていただくことができれば、次からの自社PRの機会の参考にしていただけるのではないかと思います。

それから懇親商談会についてですが、車座商談会ほどの時間は取れませんが一生懸命に自社PRをしていただきたいと思います。今回、アポアシストカードというものを用意させていただきましたので、ご利用していただきたいと思います。守成クラブの会員になりますと商材をPRしたい場合など、相手先にアポイントをとって商談に伺うことができるのですが、会社訪問による商談が会員同士で積極的にされているのだろうかという意見がチーム内で上がりましたので、今例会に限ってですが、テーブルコーディネーターからも案内がありますが、私はAさんの会社に訪問してPRしたいなどの要望のアシストを、また、逆にこのような商品を欲しいと考えている誰か取り扱っている人はいませんかという人に対する商談のきっかけづくりができればと考えています。そのためにアポアシストカードを用意させていただきました。もしご要望がありましたら、私たちがその要望を繋ぐアシストをすることができればと考えています。

以上のような内容で本日の例会を運営させていただきますが、皆さん一人一人が仕事に結びつくような実りある例会になればというように考えています。本日もよろしくお願いたします。



守成クラブ旭川
 チームきぼう リーダー
 (株)ラッツ・994 代表取締役
 伊藤 勝治

『会員拡大と同時に辞めていく会員にも目を向け良いクラブをつくってほしい!』 2013年6月13日例会にて

みなさんこんばんは。瀬野でございます。
 本日は道東の釧路より私を含めて5名で旭川に伺いました。現在、釧路会場は会員が400名になるうかというクラブになったのですが、6,7年前になります。当時の旭川会場に私たち釧路のメンバーがお邪魔しまして、守成クラブの活性化はどうするのか、お話しを聴いたり感じたりしながら旭川会場から学ばせていただきました。そして今の釧路会場の様相があります。そういう意味では私たち釧路会場は、常に旭川会場に感謝を持っているところなんです。本日は5人で旭川の地でまた何かを学びたい、勉強したいということでやってきました。旭川と釧路はとても遠いです。本日も三国峠を通過してやってきましたが、年に1度は旭川会場にお邪魔して皆さんと交流したい、あるいは何かを得たいという気持ちで本日もやってきました。まずは釧路会場から旭川会場に対して6年前に目覚めさせていただいたことに感謝御礼を申し上げます。「ありがとうございました。」

それから、私からですが守成クラブ全国連絡協議会の常務理事という役職をいただいている関係もありまして、1つだけ皆さんにお話しをさせていただきたいと思えます。守成クラブは、皆さんご承知のとおり商売をする会だと言われています。商売をするために「マーケットを拡げるんだ。市場をつくるんだ。皆で。そのために会員を増やすんだ。」というように言われてきたと思えます。先ほど小滝代表も仰っていましたが、そう言われて釧路も9年が経ちました。はたして本当にそうだろうか。最近、私自身感じるようになりました。マーケットを拡大するために会員を増やすことは確かに大事なことです。ただ、そこだけに視点を置いていく、目を向けることではいかかかなものかということも釧路会場は2年ほど前に気がつきました。

もう1つ大事なものがあつたのです。それは辞めていく、退会する会員にも目を向けていかなければならないということです。今月新しい会員が5名入会しましたということでは喜んでいると釧路みたく10名の会員が辞めていた。1ヶ月に5名の会員が減り、1年経ったら結果として60名の会員が減っていたということです。だとしたら「入会、入会、拡大、拡大」のそこだけに目を向けることではいかかかなものかということです。入るのと出るのと両方を同時にしっかり見つめるべきであり、もしかしたら入ることよりも出るほうに皆で目を向けるべきだということも思えます。会員が何故辞めるんだらう。辞めるにはそれなりの理由があるでしょう。会員の皆さんにとって良いクラブにつくりあげれば辞める会員もきっと減っていくだろう。というように思うのです。そのようなクラブをつくるべきであり、辞めないために、辞める会員を少なくするために良いクラブをどうつくるのか。そこに視点を置いていくことが大事なことだろうと思っています。

全国、どこのクラブも「会員拡大、会員拡大」と言っているようですが、釧路会場はそれだけではないということも早くに気がついたのであります。是非、旭川会場の皆さんにも辞めていく会員の気持ち、辞めていく会員は何を考えたのか。ここを皆さんでしっかりつかまえていただき、代表を中心とした世話人たちが良いクラブづくりをしていって欲しいということです。良いクラブとは、商談が上がれば良いというわけではありません。釧路会場では、売上よりも仲間の顔を見るために例会に来る。仲間と会うことで元気を貰える。と言っている会員もいます。これもその会員にとっては大事なクラブの存在なんだろう。一方で、売上がこれだけ上がった。と言って喜んでいる会員もいます。守成クラブをどうつくるのか。あるいは良いクラブをどう追求するかは皆さん自身の目指すものであろうと思えます。入れること、併せて出て行かないこと。ザルのクラブにならないよう旭川会場も頑張っていたらいいと思います。釧路に頑張れの知恵をくれた旭川会場の皆さんですから、きっとできると思っています。

最後になりますが、旭川の皆さんに良いクラブを是非つくることを願っています。釧路にも是非来ていただきたい。今日一日、皆さんと交流したいと思っています。どうぞよろしくお願いたします。



守成クラブ全国連絡協議会 常務理事
 守成クラブ釧路 相談役
 (株)スタッフ 代表取締役会長
 瀬野 賢二

表彰・バッチ貸与

2013年6月13日例会より

守成クラブの会員になるには、ゲストとしての体験参加から始まります。体験参加および入会については、紹介者(正会員または準会員)の推薦が必要です。入会されず「準会員」として、守成クラブの緑バッチが貸与されます。「準会員」がお誘いになったゲストが1社以上入会することによって「正会員」となり、守成クラブの赤バッチが貸与されます。

3社のご紹介で「がんばれ盾」、5社のご紹介で「鬼瓦」、10社以上のご紹介でゴールドバッチが贈呈されます。

他地区への紹介もOKです。仲間づくりのご協力をお願いいたします。



がんばれ盾

有限会社 BPSイズミ
 代表取締役 和泉 泰弘

旭川市豊岡11条1丁目1-4
 TEL 0166-33-7747 FAX 0166-33-8685
 URL <http://www.bpsizumi.jp/>



赤バッチ貸与

AGトレーディング 株式会社
 代表取締役 矢田 栄司

旭川市末広2条12丁目7-8
 TEL 0166-74-6588 FAX 0166-4-6589
 URL <http://www.ag-trading.jp/>



緑バッチ貸与

アルプス国際行政書士事務所
 代表取締役 春日 崇志

旭川市西神楽北1条4丁目234
 TEL 0166-75-5750 FAX 0166-75-5750
 URL <http://www.suisse.jp/>



緑バッチ貸与

株式会社 コンピューターアシストサービス
 代表取締役 江尻 明久

上富良野町緑町1丁目6-32
 TEL 0167-45-9932
 URL <http://computerassistservice.com/>

『守成クラブを宝の山にするために』を販売中!

昨年刊行された「全連・三役会 推薦!」「全会員必携・必読!」という冊子『守成クラブを宝の山にするために』を販売中です。(文庫サイズ・24ページ・300円)旭川会場の世話人会でもこの冊子の内容を『守成クラブの考え方』と認識し、旭川会場を運営していく上での「道標」とする、ということで意見が一致しております。是非、会員の皆様にも、内容をご理解頂き、旭川会場の発展に繋げるべく、購入をお願い致します! ☆購入に関するお問合せは、事務局まで☆



フレンドランチ会

6/20(木) 12:00より、大雪地ビール館(梅井支配人)にてフレンドランチ会が開催され、今回は12名の方が参加されました。当日は、大雪地ビール館、大変込み合っていて梅井支配人も汗だくで仕事をされていました。商売繁盛でなによりです。

さて、今月のフレンドランチ会ですが、初参加の方もいらっしゃいましたよ。皆さん、お隣さん、お向かいさんと食事しながら和気藹々と会話弾んでいました。

今回、梅井支配人に代わって小西さん(東鷹栖十線郵便局)がジーンズスキャンマルシェのチラシを配ってPRされるなど、連携プレイを垣間見ることができました。

それから、もう1人の小西さん(ニッセイ旭川)からもエアコンの内部洗浄について、チラシによるPRがありましたよ。FBをされている方は守成クラブ旭川のグループで、ELF(中川さん)さんのお店のエアコンを洗浄する小西さんの姿を目撃されていますよね。これからの季節、忙しくなりそうですね。皆さんもチラシなどを持ってPRしにいらっしゃいませんか? 今月は久しぶりに塩ラーメンをいただいた西村でした。

(参加者情報(12名))
 山上さん(ヤマガミスクリーン印刷)、小西さん(東鷹栖十線郵便局)、小西さん(ニッセイ旭川)、嵯峨さん(プラス.1)、篤川さん(健弘社)、北口さん(システム企画)、近藤さん(遊きりん)、柳原さん(ゆう美堂)、菅野さん(ヘアサロンmie)、江口さん(HWS Clover)、梅井さん(大雪地ビール館)、西村(アイエーシー)(順不同)



レディースランチ会

6月25日(第4火曜日) 12時より「とはち」(小滝代表)にてレディースランチ会が行われました。何回も足を運んで食べに来られている仲間の方もいて、「あれも美味しかったよ? これも美味しかったよ?」と皆でワイワイ! お料理を小皿に取り分け合せて色々な味を楽しみながらのランチ会になりました♪ 近況報告、それぞれの熱い想い等話を聞きながら友好を深め、仲間を応援理解しあう有意義ないつものレディースランチ会でした。レディースの皆さん、是非ご参加お待ちしております!!

ランチの後の今回の会社訪問は、ダイアナ多花木さんへ。手造りのヘルシーケーキを2個、ご馳走になり、美しく健康な身体づくりの為にバランスの取れた正しい食事の取り方を解りやすく熱く講義して下さいました。間違ったダイエットをしていた事に気付いたり... とっても勉強になったわ! 勝田さん ありがとうございます。

7月のレディースランチ会は7月23日(火) 12時より「食彩 味3味」(4条7丁目昭和通り TEL25-2508)にて行われます。その後、(株)彩暮(5条6丁目第一5条ビル1階 TEL76-5282)さんへ訪問致します。会社訪問は相手の具体的なお仕事が見え、人柄、想いも知ることが出来る良い刺激になります。益々、守成の和が広がる会社訪問です。どうぞ初めての方もお立ち寄り下さいね。(文:久保村)

(参加者情報(7名))
 近藤さん(遊きりん)、勝田さん(ダイアナ多花木)、馬場さん(JAPANESE BAR花)、児玉さん(こだま工房)、清水さん(地酒のまるしん商店)、柳原さん(ゆう美堂)、久保村(山新久保村呉服店)(順不同)

