

守成クラブ旭川ルール 2011年4月から適用

※会員資格は、「中小企業の経営者およびそれに準ずる方」となっていますので、会社での決裁権がある方のみに入会資格があります。

※政治と宗教は持ち込み禁止です(その家族の入会も認めません)。

また、ネットワークビジネスは、会の趣旨に沿いませんので、お断りいたします。

※ゲストをお誘いする時には、この原則を遵守願います。

※守成クラブ旭川は、正会員の会です。旭川では、正会員を「現に正会員を紹介している方」と定義します。

※会員同士のアポ取り等電話の際には、必ず「守成クラスの〇〇です」と名乗ってから話を始めて下さい。

※例会参加の際にはバッジ・名札 着用を義務とします。

(バッジは例会受付で500円にて貸与致します。次回例会時にバッジをお持ちいただければ500円返却致します)

※例会参加時に、経営者である会員の都合が悪く、部下を参加させる場合には、バッジの着用はせずに黄色リボンを受付で受け取り、胸に付けて参加させてください。(会員と同行出席も黄色リボンになります。)

※会員の都合で恒常的に代理者が例会に出席する場合、その代理者に決裁権があれば、会員登録の変更が出来ます。(変更をしなければ黄色リボンの着用となります)

※例会参加の出欠返事は必ず、旭川事務局へ返信してください。前・当日のキャンセルは参加料5,000円ご負担願います。

なお、前・当日のキャンセルが止むを得ない理由であると明確に判断された場合には参加料を請求しませんので、必ず事務局までご連絡をお願いいたします。

※以前会員の方だった方に対しての再入会について期間限定特別ルール

- ・再入会についての入会金(¥10,500のみ)は守成クラブ旭川が全額負担いたします。
- ・在籍していたときのパッチの色に関わらず緑パッチ(準会員)から。
- ・再入会した月から3ヶ月後までに赤パッチにならなければ入会金は負担していただきます。
- ・今期限り(平成23年4月～平成24年3月)の限定ルールとします。

	1	2	3	4	5	6	7	8
	マスコミ 優先利用	他地区 商売	ブース 出展	チラシ 配布	自社PR ちょこっと	ホームページ 会社案内	車座商談 HP名簿	名刺交換
正会員	○	○	○	○	○	○	○	○
準会員	×	×	×	×	×	×	○	○
ゲスト	×	×	×	×	×	×	×	注1 ○

注1:ゲストの方は名刺交換会に参加可能ですが、配ることしか認められません。会員の方から、名刺を受け取ることは出来ません。

道内各地区例会日程 ()参加予定数

【12月】

苫小牧 (50) 12/ 1 (木) 18:30～ホワイトパークサンシャイン 苫小牧市住吉町 2-7-6 目
 帯 広 (180) 12/ 5 (月) 18:28～とちか館 帯広市西7条南6丁目2
 札幌北 (100) 12/ 6 (火) 18:20～アートホテルズ札幌 札幌市中央区南9条西2丁目
 旭 川 (90) 12/ 7 (水) 18:30～旭川グランドホテル 旭川市6条通9丁目
 札幌南 (70) 12/ 7 (水) 18:30～ホテルライフオート 札幌市中央区南10条西1丁目
 西いぶり (40) 12/ 7 (水) 18:30～伊達ステーションホテル山雅 伊達市山下町 164-3
 釧 路 (200) 12/ 8 (木) 18:30～釧路キャッスルホテル 釧路市大川町 2-5
 札幌東 (150) 12/ 8 (木) 18:30～ルネッサンスサッポロホテル 札幌市豊平区豊平 4-1-1-1
 札幌 (120) 12/12 (月) 17:55～札幌ガーデンパレス 札幌市中央区北1条西6丁目
 北 見 (100) 12/12 (月) 18:30～ビッツアークホテル 北見市北2条東4丁目7
 札幌西 (50) 12/14 (水) 18:20～ホテルヤマチ 札幌市西区琴似 1-3-3-6
 函 館 (60) 12/14 (水) ラビスタ函館ベイ 函館市豊町 12-6

【1月】

帯 広 (180) 1/10 (火) 18:28～帯広東急イン 帯広市西1条南11丁目2
 札幌南 (70) 1/11 (水) 18:30～ホテルライフオート 札幌市中央区南10条西1丁目
 釧 路 (200) 1/11 (水) 18:30～釧路キャッスルホテル 釧路市大川町 2-5
 札幌東 (150) 1/12 (木) 18:30～ルネッサンスサッポロホテル 札幌市豊平区豊平 4-1-1-1
 旭 川 (90) 1/16 (月) 18:30～旭川ターミナルホテル 旭川市宮下通7丁目
 札幌 (120) 1/18 (水) 17:55～札幌第一ホテル 札幌市中央区南7条西1丁目 12-7
 札幌西 (50) 1/19 (木) 18:20～ホテルヤマチ 札幌市西区琴似 1-3-3-6
 北 見 (100) 1/19 (木) 18:30～ビッツアークホテル 北見市北2条東4丁目7
 札幌北 (100) 【未定】
 苫小牧 (50) 【未定】
 函 館 (60) 【未定】
 西いぶり (40) 【未定】

*開催予定が変更になる場合がありますので、他会場へ出席される方は事務局にてご確認ください。

編集後記

皆様の協力のもと、re:cab も今号で8号となりました。

今年の4月に「広報誌を作ろう!」と委員会を決めてから早くも8号を発刊ということで、私自身が少し驚いております。

そして、ご協力いただいている皆様には感謝の気持ちで一杯です。本当にありがとうございます!

広報委員会一同、今後も真摯に、広報誌<re:cab>の制作に取り組んでまいりますので

よろしくお願いいたします。(島部)



re:cab

守成クラブ旭川 広報誌

第8号 2011.12.7 発行

守成クラブ旭川 広報委員会

島部雅央 (委員長) 早坂琢弥 千葉孝司 皆川和也
 西村公範 (小委員長) 田中英俊 越湖 学 菊田正広
 三浦勇治 (小委員長) 丹野香織 馬場瑞穂
 藤原直樹 山岸ひとみ 英刀

守成クラブ旭川 事務局

〒078-8272 旭川市工業団地2条2丁目1番6号
 北日本機械(株)内
 電話(0166)36-6544 FAX(0166)36-6654
 E-mail info@syusei.biz URL http://syusei.biz/

re:cab

Vol.8 2011.12.7 発行

第8号

編集発行

守成クラブ旭川広報委員会

URL http://syusei.biz/

守成クラブ

守成クラブ旭川 広報誌

『会員同士の絆、信頼関係を築いて商売に繋げるためには継続的に例会に出席することが重要です!』

2011年11月10日例会にて

代表の小滝畜産株式会社の小滝達也です。

本日は、釧路・札幌・北見など、他会場からたくさんの方々にお越し頂いております。皆様、遠方よりお越し頂きありがとうございます。

また、本年度初めて例会を出席される方がいらっしゃいます。

例会になかなか出てこれなかった会員様が出席されるのは本当に嬉しく思います。そしてこれを機会に是非毎月例会に出席していただけるようにしていただきたいと思います。

仕事が忙しく、毎月の例会に出るのは難しい、ということも判るのですが、会員同士が絆を深め、お互いが信頼のできる公正な取引・仕事ができることを目指す

には、継続的に毎月例会に出て頂くことが重要であり、それが商売に繋がる、ということを認識してください!

それでは、今日も皆様が晴れやかな笑顔で、志を持って仕事をして頂きたいと思います。

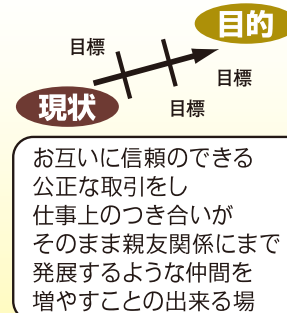
よろしくお願い致します!!



守成クラブ旭川 代表

小滝畜産(株) 代表取締役 小滝 達也

2011年度 守成クラブ旭川 スローガン



是非、ご利用下さい!

守成クラブ旭川
ホームページ
リニューアル
http://syusei.biz/

公開中

「お知らせ」や「スケジュール(予定表)」を掲載。
 会員企業の社名や取扱い商品(業務内容)に対応した検索機能を搭載。会員間取引の情報確認に便利です。是非、ご利用ください!

12 December

SUN MON TUE WED THU FRI SAT
 4 5 6 7 8 9 10
 11 12 13 14 15 16 17
 18 19 20 21 22 23 24
 25 26 27 28 29 30 31

1 January

SUN MON TUE WED THU FRI SAT
 1 2 3 4 5 6 7
 8 9 10 11 12 13 14
 15 16 17 18 19 20 21
 22 23 24 25 26 27 28
 29 30 31

12・1月の主な予定

12/ 7(水) ○ 第113回例会(GH)
 12/15(木) □ フレンドランチ会
 12/16(金) ● 世話人会
 12/20(火) □ レディースランチ会
 1/16(月) ○ 第114回例会(TH)
 1/24(火) □ フレンドランチ会
 【未定】 ● 世話人会
 【未定】 □ レディースランチ会

現在の会員数

会 員 数 161名
 正 会 員 109名
 準 会 員 52名
 前月入会 3名
 前月退会 3名

出席報告 ()内は前回

正準会員 70名(65)
 他 地 区 10名(1)
 ゲ ス ト 4名(1)
 合 計 84名(67)

会員名簿は守成クラブ旭川 HP に公開しています。会員名簿のご請求は正会員の方のみ事務局にて申し受けます。事務処理の都合上、例会出欠の返答について期日を厳守していただきますようお願いいたします。

例会キャンセル費について

参加申込み後のキャンセルは例会 2 日前までに事務局にご連絡ください。前・当日のキャンセルは参加料 5,000 円の負担をお願いしています。なお、前・当日のキャンセルが止むを得ない理由であると明確に判断された場合には参加料を請求しませんので、前・当日のキャンセルも必ず事務局までご連絡をお願いいたします。
 0166-36-6544 事務局 090-8271-3749 川辺 090-5077-9584 林

『 商談実績を創る・入会時の紹介者への感謝の気持ち・仲間の成功を祈ること 守成クラブの基本です! 』
2011年11月10日例会にて

みなさんこんばんは。瀬野でございます。4年振りに旭川に来ました。

その4年前に参加した旭川の例会に刺激を受けて、釧路会場も頑張ろう! ということで、皆で頑張った結果、今の釧路の発展があります。『今の釧路があるのは旭川のおかげ』と考えております。ありがとうございます。

私は「全連」の常務理事ということもあり、多少厳しい話をするかもしれませんがそのところはお許しください。



釧路の人口は約18万人なのですが、旭川の人口は約35万人とお聞きしております。本当に羨ましいです。北海道のローカル都市は人口が減っていく状況にあるのは明白です。その中で我々零細企業はどう生きていくのか? 真剣に取り組んで行かなくてはなりません。釧路会場は350名の会員がおり、昨年2010年度の商談実績が19億5,460万円。この数字は、釧路の仲間が互いに助け合い支えあって創ったものです。

守成クラブは、この商談の数字を創るのが一番大切なことですよね。19億数千万という数字の中で、一番売上を上げた方は、1億4,000万円。一方、一番売上を上げられなかった方は0円です。このように守成クラブは格差がでるのです。

クラブのために頑張って汗をかいている人とそうでない人は、会費は一緒に売上の格差が出るのですよね。その格差を促進していくのもクラブの運営なんでしょうし、その格差をクラブの推進パワーにしていこうと私は思います。クラブの仲間同士と言えども勝ち組・負け組がでるのも現実です。

それが、正しき守成クラブづくりなんだと私は思いますよ。



ここで、みなさんにお聞きします。金額の大小に関わらず、この守成クラブ旭川の中で売上が上がった方は手を挙げて下さい。<殆どの方が挙手>

再度お聞きしますが、その商談相手の紹介者は知っていますか? 知らないのは、おかしいでしょう。また、あなたの紹介者もおりますよね? 『商談ができた! その時には、必ず2名の紹介者がいるのです。』守成クラブに入会するには、必ず紹介者がいます。商談は当事者だけでないのです。常に二人の紹介者へも感謝することを忘れないでください。また、これが守成クラブのマーケットをつくる基本の仕組みでもあります。



お聞きします。いま、あなたにとって守成クラブは必要でしょうか? 必要な方がたくさんいらっしゃると思います。私も必要です。それでは、あなたが必要だと言ったクラブにとってはどうでしょう? 「守成クラブ旭川にとって、あなたは必要な存在でしょうか?」ここが問題ですよね。“自分だけが必要だ”と言うのでは、単なるわがままです。クラブが必要だ! だったら、守成クラブにとっても必要な人材にあなたがならなきゃならんでしょう……。

最後に、仲間の喜ぶ顔、仲間の成功を心から祈ること。これも守成クラブの大切な理念の一つです。この理念を肝に銘じて……これからがんばってください。



守成クラブ
全国連絡協議会常務理事
株式会社STAFF
代表取締役会長 瀬野 賢二 様

『 現在の釧路会場は活気に溢れています。是非。釧路会場へお越し下さい! 』
2011年11月10日例会にて

みなさんこんばんは。

釧路会場の代表を務めております米屋の徳山でございます。

先程、瀬野全連常務理事より話があったように、瀬野全連常務理事が旭川の例会に参加したことをきっかけに、釧路会場が変わりました。毎回の世話人会で「旭川では…」という話が出るほどでした。そして、旭川会場には、以前より知っている方々が多く、とても親しみを持って参加させていただいております。本当にありがとうございます。

釧路会場は非常に活気があります。まずは商談よりも、会員間の心と心の絆を強化しよう、という取組の成果だと考えています。

今期は、釧路会場のメンバーでキャラバンを組んで「良いもの」を吸収しようと考えて全道各会場（札幌・札幌北・北見・帯広・旭川）を廻っております。今回の旭川が最後の会場となります。

皆様、釧路会場にも是非お越し下さい! 簡単ではございますが、あいさつとさせていただきます。



守成クラブ釧路 代表
株式会社こめしん
代表取締役 徳山 淳一 様

「広げよう さんろく元気の輪」 11/25（金）ロワジールホテル旭川

11月25日にロワジールホテル旭川で、さんろく街の活性化を目指してのイベント「第3回 広げよう さんろく元気の輪」が開催されました。

“さんろく元気の輪”を発信するべく、守成クラブ旭川からは、立岡さん（スナックエフィー）、太田さん（サロンドライフイズ…）、川島さん（COCO・A）の3名が参加。そして来場者は何と約1,500名!（守成クラブの仲間も多数参加されていたようです）18:00～19:45という短い時間ながらも、ステージではサンロククィーンコンテストをはじめ、自慢ののど（歌）を披露したマスターや特製のカクテルを作って限定5名に振る舞う等、来場者の皆さんに楽しんでいただこう!というイベントが盛り沢山で、会場は大いに盛り上がったようです。

特筆すべきは、太田さんと川島さんが所属する「さんろくダンス部」のお披露目でしょうか。

*川島さん（CoCo・A）が部長らしい……

チケットを持っていたにも関わらず、残念ながら業務都合で行くことが出来なかったのですが、更にグレードアップすると思われる「さんろくダンス部」を見るべく来年は必ず行こうと考えている筆者でした。（島部）



「トモダチクラブ」開催! 主催:『和のみ』さん

11月22日のいい夫婦の日に、東旭川の和のみさん主催の、第2回目となる恋活・婚活の合コンパーティー「トモダチクラブ」にスタッフとして参加させて頂きました☆

会場は3条6丁目のブルーマリーンさんというお店で、20歳以上の未婚の男性18名・女性19名が集い、それはそれは真剣で熱いパートナー探しが繰り広げられ、最終的には4組のカップルが誕生したんです!

ただ、男性の一番人気が司会進行も務めた森田仁さんだったのが、気になるところでしたが……女心は分かりませんね。盛り上がったところで守成クラブの仲間であるCOCO・Aさんを会場に2次会に突入。川島ママには大変お世話になりました。そう言えば西村さんに良く似た人が居たとか居なかったとか……影武者だったようです。（取材:雨月恋路）



フレンドランチ会

11/17(木)12:00より、会員企業である大雪地ビール館(梅井支配人)にてフレンドランチ会が開催されました。ランチタイムを利用した商談や情報交換などを目的としているわけですが、回を重ねるごとに出席者も増え、参加者間のコミュニケーションもより一層高まっているように感じられます。スピーディーな商談の場、有益な情報を入手できるかもしれませんよ。今年度はフレンドランチ会の前に三役・委員長会が開催されており、代表、副代表もほとんどの場合においてフレンドランチ会に参加されています。今回、参加者の要望もあり、山上副代表の首領によって各自が自社PRする時間もありました。フレンドランチ会は、商談や情報交換、イベント告知、自社PR等ができる場であるとともに、クラブの運営に関する意見や質問、また、色々なことを相談できる場にもなっています。皆さん、フレンドランチ会に参加しませんか。(文:西村)



参加者情報(18名)
小滝代表、山上副代表、大村副代表、金田さん(タックスカナタ)、伊藤さん(ラッツ994)、島部さん(エイエステック)、川辺さん(北日本機械)、上林さん(インテック)、川崎さん(緑鋼商)、嵯峨さん(プラス1)、小西さん(東鷹栖十線郵便局)、柴野さん(北海道健誠社)、児玉さん(こだま工房)、近藤さん(遊きりん)、柳原さん(ゆう美堂)、江口さん(HWS Clover)、丹野さん(らんまん)、西村(アイエシー)(順不同)

<ミドルラバース>ライブ in ぴあの

11/15(火)19:00より、健康堂薬品の藤原さんがボーカルを務める<ミドルラバース>のライブが「バーぴあの」で行なわれました。

私も妻と一緒に参加させていただきましたが、多くの守成クラブの仲間も来場されており、大変賑わったライブでした。スタンダードなJAZZのナンバーからオリジナル曲まで、MCトークと相まって笑いあり感動ありの楽しい時間を過ごさせていただくことができました。

オードブルは和のみの菅野さんのご協力とのお酒とお食事、楽曲にトークとあっという間の楽しい時間でした。

こういうイベント的な催しの中にも守成クラブ会員同士の繋がりや仕事が発生していることを知るとともに、自分自身もっと仲間のことを知る努力をし、そして、行動していきたいと感じました。(西村)



レディースランチ会

11月のレディースランチ会は、22日に『和のみ』さん(東旭川北1条8丁目2-1)で行いました。

『和のみ』さんは、レトロでいて何だかワクワクしてしまう空間が魅力です。席で向かい合った人同士の[おでこ]と[おでこ]が触れあう程の密着感の中での食事会となりました。注文品は『ブタの角煮御前』と『煮込みハンバーグ御膳』。大変おいしかったです。

話も大変盛り上がりました! ザッとご紹介すると…クリスマスケーキの予約案内/年末大掃除案内(私は行かないので、安心して頼んでくださ〜い by 柳原)/ジュウタンの事/お歳暮、お年始には是非お酒/健康セミナーのご案内/東京デイズニールランドでの研修会の事などです。中でも一番盛り上がったのは、よく当たると云う『占い師』さんのお話でした(^^)

※ここでは書けませんので、内容を知りたい方はレディースランチ会に参加された方までお問い合わせ下さいね。

今回のレディースランチ会は、予定を一週間繰り上げての開催となってしまいました。その関係で参加出来なかった方、申し訳ありません。ごめんなさい。そして楽しい交わりでしたので、写真を撮るのを忘れてしまいました(こちらもごめんなさい)。

次回は12月20日(火)。場所は『リストランテ フォレスト・ヴェルデ』(旭川市高砂台1丁目2-1 ブルーミントンのレストラン)です。(文:児玉)

参加者情報 (7名)
荒巻さん(インテック)、柳原さん(ゆう美堂)、丸山さん(美容室Salond Bouquet)、伊勢さん(ふわわ)、長根さん(サクラ咲くクリニック)、清水さん(地酒のまるしん商店)、児玉(こだま工房)(順不同)

委員会からのお知らせ

総務財務委員会

総務財務委員会は、世話人会・委員会会議の議事録作成や財務、例会の受付など守成クラブ旭川の[運営]を担当しております。更に、委員会内の活性化を図るため、委員会メンバー間での会社訪問・自社PRを行っております。11月は、(有)イマジニアミュージUMENTエルフさん(金星町1丁目3-11)へ17日に会社訪問しました。自社PRはイマジニアミュージメントの川中さんと(株)ほくしんの間所さんの2名。以下に発表内容をご紹介します。

(有)イマジニアミュージメント 取締役 中川真弓様

中川さんは、平成3年3月に札幌で、有限会社イマジニアミュージメントを25歳で設立し、ニトリ(全道各地)、土屋ホーム、パナソニックの展示場等の店舗ディスプレイの仕事をされておりましたが、平成5年に、旭川に移転したところ仕事が十分の一に減ってしまい、当初は札幌へ行ったり来たりしていたそうです。平成10年7月に、シーズンショップエルフ(アンテナショップ)をオープン。

現在は、店舗、ショールームや商業施設全般のディスプレイコーディネートをされているとのこと。旭川レックス、旭川ターミナルホテルさんや関連施設(もぐもぐテラス、サニーガーデン、もぐもぐプラット)、ダイイチさんなど、旭川の企業・施設でご活躍の様子でした。

また、結婚式の引き出物、テーブルコーディネートが好評でギフト用のラッピングは、30種類の包装紙を用意。景品などもおまかせください!と元気にアピールされておりました。

(株)ほくしん 代表取締役社長 間所俊哉様

創業35年。着物の着付けの仕事をしていますが時代の変化から何か別の仕事と考えていたところ、逆浸透膜の浄水器と出会い販売する事にしたそうです。「宇宙船内で尿を真水へ」「海水を真水や濃縮還元ジュースに利用」「旭川の水道水は浄水場が2か所なので場所により水質が違う」「地下水は安全なのか?」等々色々な興味深い話が聞けました。

浄水した水で玉ねぎやブロッコリー・ミニトマトなど洗うと、野菜に農薬が残っている物は水に溶け出すのが分かりますので安心して食べられます。

ほくしんさんの事務所へ行けば浄水した水を体験できるそうです!

クリスマスの雰囲気一杯のエルフさんの中で、水の怖さや健康に関しても勉強に成りました!(文:伊藤)

例会活性化委員会

例会活性化委員会の役割は「スムーズな例会運営」「入会間もない会員への橋渡し役」「例会と通じて[守成クラブ旭川]のマーケットづくりに繋がる企画立案」と定義しています。

また委員会内での更なる情報交換→活性化を図ることを目的とし、委員会メンバー間での会社訪問・自社PRを行っております。

今月は、高橋富士子さん(たいむあーと企画 代表取締役、そして例会活性化委員長)がコンサルタントとして心血を注ぐ『旧岡田邸』に訪問しました。

残念ながら、屋根・外壁の工事の作業をしている為、いつもの岡田邸と言うよりは、岡田邸が生まれ変わる時に全員で訪問をした形に…。

広報委員会

広報委員会の役割は「会員企業及び会の活動状況を広く広報することにより、会の活性化と会員企業の営業の一助を図る」と定義しています。主な事業は、今皆さんが手に取られている会報誌<re:cab>の制作です。<re:cab>の制作にあたっては、広報委員会を最低でも月1回開催。「会の活性化のために」というテーマを念頭にアイデアを出し合いながら掲載する記事について真剣に議論しております。今後の広報委員会の活動、<re:cab>の成長にご注目ください!ということ、今回は11月に開催した委員会の様子を、西村小委員長がレポートします。

11月の広報委員会はいつもと場所を変え、島部委員長の会社(エイエス・スチック(株))に集合とお渡しで開催されました。(本当は委員会メンバーの都合が合い難く、参加できる人数が少数になったので場所を変えたというのが真実ですが。。。)

今回の委員会は少人数での開催となりましたが、<re:cab>8号の編集方針はもちろんのこと、今後の<re:cab>の制作方針、広報委員会としてのあるべき役割、守成クラブの活動についてなど、委員会ベースの議論として大いに熱く語り合うことができました。

ここで話し合われた内容は、委員会で話し合われた意見として委員長が三役・委員長会等に諮っていくこととなりますので、委員会としてのあるべき役割が機能できればと考えます。

今回参加できたメンバーが少人数でしたので、できるだけ多くのメンバーに参加いただけるよう積極的に声かけしていくことが大切だとも反省しております。(西村)

市場活性化委員会

会員間の親睦をはかり新たなビジネスに繋がるような企画を立案～実施予定としていたスポーツ交流について、今年度は終了致しました。

皆様にはお忙しい中参加して頂きありがとうございます。

市場活性化委員会では、今入会している会員様同士の交流による活性化、そして例会への参加人数を増やしてビジネスチャンスの可能性を高める活性化があると考えています。

小滝代表になって半年以上が経過し、これからは守成クラブ旭川の例会への参加者数アップやゲスト様の入会アップにも繋がるようなことを考えて行きたいと考えておりますので、よろしく願い致します。(金田)

- ・「旧岡田邸200年財団」の代表理事でもある高橋富士子さんから旧岡田邸の経緯・過去・現在そして未来に向けての構想を話していただきました。
- ・以下、高橋さんのお話(ダイジェスト)です。
- ・現在の旧岡田邸は建立されて78年が経過しているのですが、その旧岡田邸を200年先も存在する建物にしたいと財団法人を立ち上げて『旭川の文化』とも言える旧岡田邸を守っています。そして、新たに旧岡田邸自身が自ら生きていく道筋を旧岡田邸に魅せられた方達によりつけられつつあります。
- ・その方達は、旧岡田邸の文化価値を理解しながらも心の中では「この建物は寒い・大きすぎる・一人で住むのは嫌だ・この景色でお酒を・・・」など色々なことを考えているはず。それは、既に旧岡田邸に全員が引き込まれている証拠でもあります。
- ・保存に参加の集いたい個人・企業の寄付の「記名木札」のスペースも有り、心ある旭川の文化を守る印を願う(別名、岡田富士子より)
- ・なお、今回の企業訪問は美人で色彩感覚の優れた(株)彩暮の相澤さんの会社5条6丁目に伺う予定となっています。(上林)

事務局委員会

「事務局って一体何をやっているの?」と思われる会員の方がいらっしゃると思いますので、今回は事務局の業務についてご紹介します。

守成クラブ旭川事務局は工業団地の北日本機械(株)内に2台のPC(FAX送信用と受信用)と電話1本があるだけの空間で業務を行っています。ここから、毎月の例会案内FAXの送受信や、メールのやりとりをしています。

以下、事務局の大まかな業務内容です。

- ・例会2週間前の例会案内送付(FAX、PCメール、携帯メール、携帯メール会員管理システム)
- ・例会1週間前の出欠とりまとめ、未返送の方に再告知、席割り
- ・ホテル側との例会のセッティングやりとり
- ・例会前日に当日資料、領収書作成
- ・広報委員会から持ち込まれる広報誌[re:cab]と共にホッピキス部隊が資料をまとめます
- ・例会当日は16:30に会場集合、受付と会場のセッティング
- ・例会前打ち合わせの司会進行
- ・受付(受付担当の方と一緒に)
- ・例会中は遅れてきた方の対応、お金預かり、時にはコーディネーター、新入会者受付
- ・会場の後かたづけ(砂時計回収等、例会セットお持ち帰り)
- ・委員長会の司会
- ・世話人会の会場手配と当日司会進行、必要な資料の作成
- ・会員名簿の管理(入、退会者、年会費督促)
- ・他会場からの問合せに対応(お仕事の話もあり、対応できる会員さんをお願いしています)
- ・旭川会員からの質問対応
- ・本部とのやりとり(年会費入金状況確認等)
- ・新入会者への資料お届け(会員調査票、年間スケジュール等、足を運んでいます)
- ・その他にも細かいことがまだまだあります……

昨年度までは、筆者がひとりで対応していたので身も心も大変でしたが、林小委員長をはじめ事務局委員会メンバーの方々、そして他の会員様の協力もあり、大変楽になりました。

その分、会員の皆様が、もっと事務局を活用してバンバン仕事をして欲しいですし、毎月の参加者・新入会者(ゲスト様)が増えて、事務局の仕事がもっともっと忙しくなるように、会員の皆様一人一人の活発な行動をお願いいたします。(川辺)

表彰・バッチ貸与

2011年11月10日例会より

他地区への紹介もOKです。仲間づくりのご協力をお願いいたします。

守成クラブの会員になるには、ゲストとしての体験参加から始まります。体験参加および入会については、紹介者(正会員または準会員)の推薦が必要です。入会されますと「準会員」として、守成クラブの緑バッチが貸与されます。「準会員」がお誘いになったゲストが1社以上入会することによって「正会員」となり、守成クラブの赤バッチが貸与されます。

3社のご紹介で「がんばれ盾」、5社のご紹介で「鬼瓦」、10社以上のご紹介でゴールドバッチが贈呈されます。



漢方相談薬局です。お客様1人1人の体調に合わせた漢方薬やサプリメント・ハーブティーをお選びします。病気にならない本当の意味での健康を目指し、提案・お手伝いさせていただきます。お気軽にご来店下さい。

緑バッチ貸与

ニホンドウ漢方ブティック旭川店 店長 河端 英実

旭川市2条7丁目123番地
TEL 0166-24-1193 URL www.nihondo.co.jp

コラム 「スマホとガラケー」

先日、僕もついにスマホに切り替えました。基本的に僕は非常にアナログな人間なので、昨今の急速なIT化に着いて行くのは凄く大変で、スマホに切り替えるにも随分悩みましたが、今回、思いきってiPhoneを購入しました。

そもそも僕がAndroidではなく何故iPhoneを購入したのか?

それには幾つか理由があります。まず一つは単純にカッコいいような気がしたから。よく街でiPhone片手に颯爽と歩いている人がいますよね。何だか最先端をいってるようで憧れちゃいます((^へ^)/

それと、もう一つはiPhoneがグローバルスタンダードのような気がしたから。実際には全世界の出荷台数で見ればAndroid携帯のほうが多いのですが、僕はとにかく国産の端末は使いたくなかった。

日本の携帯電話がガラケー(ガラパゴスケータイ)と揶揄されるのは、ガラパゴス諸島が独自の生態系を築いて来たように、あまりにも日本だけのために発展し過ぎて、他国との互換性がないからです。

確かにオサイフケータイや赤外線通信等は便利で僕自身も使っていました。でも、なきゃないで何とかなるもん

ですね。携帯に限らず全てにおいて日本は特殊な発展をして来たのかも知れません。

日本全体がガラパゴス化しているような気がします。もっともっと世界と歩調を合わせる事が必要なんじゃない

か・・・と思いつつも日本人で良かったと思う今日この頃です。(広報委員会 越湖)



「恋路でず〜ん♪」

こんにちは。雨月恋路です。

私の血液型診断のお話しも、残すところあと2回となりましたが、今回はO型についてのお話となります。

守成旭川基準となる男性のO型代表は和のみの菅野さん、女性のO型代表がブルームの旧姓吉本さんですので、このお二人を思い浮かべながらお読み下さいね。

先ず男女を問わないO型タイプの基本的な性格は、4種類の血液型の中では、No1の頑固者だという事です。

例えばO型タイプの方が出した意見に対して周りが「こんな感じに修正したら?」とか「ここは無駄じゃないの?」みたいな提案を出すと、その提案を聞いてすぐに拒否ったりするような“頑固”ではなく「いいアイデアですね!」「確かにその通りかも」と一旦その提案は受け入れてくれます。でも最終的には未完成な自分の最初の意見を通してしまふ。ここが頑固と言われる部分なんですよ。

ただO型タイプはB型タイプと同じように、パフォーマンス好きで、芸術的センスや独創性にも優れているので、意見や提案が全く必要のない作品やオリジナルのアイデアを生み出す能力には長けてます。

ところでO型タイプの方は「おっとりしてる」とか「天然だ」なんて一般的には言われていますよね。でもこれにもちゃんとした理由があるんです。実はO型タイプの場合、周りの人の言動や状況を「受け入れる」→「頭で理解する」→「返答する」までの時間がかかるんですよ。だからワンテンボすれたり、考え込んでしまったり…

この部分が「おっとり」と言われるところで、しかもその「返答」の段階で、自分が今思っていることを、最適な言葉や行動で表現できないという“不器用な”部分があるし「頭で理解する」の段階の時に「相手が今言わんとしている事はおそらくこう言う事だろう」と“何となく”理解してしまう場合があるために、時には的外れな答えを言ってしまうことがあります。

この部分が「天然だ」と言われてしまう所以なんですよ。

また最適な言葉で表現できないために、言葉足らずになったり、ストレートすぎる言葉になる時もあるため、そこに誤解を生み、知らず知らずのうちに敵を作ってしまうのもO型タイプには多いんですよ。

ですから、このコラムを読んでいるO型タイプの方で「確かに口下手だし、言葉足らずになってしまうよねえ」と思っている方がいたら、周りには「私は上手く表現できない不器用さがあるのでご容赦下さい!」みたいな“宣言”をしておいたほうが、誤解を生みづらくさせられますので是非お試し下さい!

それと、このようなO型タイプとお付き合いするのに最大の注意事項が一つあるんです。それは「絶対に怒らせてはいけません!」という事です。それもA型タイプが頻繁に使用する「理詰め」という攻撃や「理屈」という言い訳を、長時間使い続けるのは一番不適当な手段と言えます。普段は一番温厚そうに見えるO型タイプですが、最後の怒りのスイッチが入った瞬間、大噴火してしまい大変な事態になります。

ただ普段は滅多な事で大噴火はしませんし、「おっとり」や「天然」の部分が、周りを和ませてくれる「中和」の役割を果たしているため、会合・飲み会などの席に、O型タイプの方が居ると本当に助かります!

また的外れな発言をしてしまい、周りから「ハア?何でやねん!」と突っ込まれても、天然故の可愛らしさがあり、頭で理解するまでに時間がかかるため、とっさのアドリブにも弱く、アタフタしてしまう事もあります。

でも、その計算しない天然さが一番の魅力なんですよ。それに、その的外れな発言が時には大爆笑を誘います!

(デザインスタジオ・オザキの尾崎さん参照)

頑固だけど情が深くて情にもろい。言葉足らずだけど味わい深い。不器用だから放っておけない。それがO型タイプなんですよ〜♪

では、いよいよ次回が血液型診断の最終回。AB型編です。お楽しみに! 血液型相性診断士 雨月 恋路

