

来月の開催

場所：ベルクラシック旭川

2019年9月5日(木) 18:30開会



フレンドランチ会



7月のフレンドランチ会は、16日に大雪地ビール館で行われました。

今回の参加者は11名と4月以降の中では、数字だけ見れば寂しい数字でしたが、却って距離感が近く全員で話が出来てこれはこれでいいな!と思わせる雰囲気でした。またあまりランチ会にいらっしゃった事がない方がいらした時は、ここぞとばかりに質問攻めになるので、自己PRには丁度いいかもしれません。

次回は8月16日 12:00～ 大雪地ビール館での開催となります。皆様のご参加心よりお待ちしております。



第2回 新会員さんオリエンテーション&懇親会 開催しました!



第二回新会員さん歓迎オリエンテーション&懇親会は16名の参加でした。

代表による旭川ルールの説明、自社PR、質問タイム等を行い、世話さんやベテラン会員の協力を得て楽しく会話しながら有意義な時間になりました。

少人数での懇親会なのでより信頼関係を築きやすく、商売の仕方やあり方も学べる時間となりました。

20名程度の少人数ではありますが、これからも新会員さんに多数出席して頂けるよう委員会で話し合い第3回に向けて協議していきたいと思います。

今後の予定

フレンドランチ会 8/19(月) 12:00～

場所：大雪地ビール館 旭川市宮下通り11丁目1604-1

レディースナイト会 8/20(火) 19:00～

場所：マルウンホール5F ビアカフェ ソラ 宮下通10丁目3-3

会費 4,500円

担当：佐藤弘子、高綱恵子

<コミュニケーション委員会主催> **幸せ笑いヨガ&予祝 with アミー工房**

8/28(水) 19:00～ 定員：20名

場所：アミー工房 旭川市旭町2条12丁目98-173

会費 1,000円(軽食付)

守成クラブ旭川 -問合せ先-

守成クラブ旭川事務局 (株)丸金 金田商店内

TEL 0166-76-1072 FAX 0166-76-1091

Eメール info@syusei.biz(金田・佐々木)

JOIN

The Monthly Magazine of Shusei Club Asahikawa
守成クラブ旭川広報誌「月刊 JOIN ジョイン」は人と人を「繋ぐ」という意味から命名されました。

8/6

2019 No.016

令和元年8月6日

月刊 **ジョイン**
守成クラブ旭川広報誌

堀委員会 8月例会



「原点回帰!しっかり自社PR!」

表紙に掲載している会員の写真は、7月16日までに提供いただいたもので構成しています。あらかじめご了承ください。



8月例会
「原点回帰!しっかり自社PR!」

堀 委員長に 聞く!

Scoop!

- Q** 堀委員長は守成クラブに入会してどれぐらいですか?
A 入会したのが2008年の1月なのでもう10年経ちますね。
- Q** 10年ですか!?大先輩ですね!その間に委員長は何度かされてるんでしょうか?
A 実は委員長は前回と今回の2回だけです。
- Q** 意外ですね。印象としてはもっとされてるような印象です。
堀委員会が心掛けてる事って何かありますか?
A 私は例会出欠の回答率を出来る限り100%になるように、委員会の皆さんにご協力頂いてます。お陰様で出欠に関わらず回答率が高いと思います。その方が事務局も楽でしょ?(笑) 守成クラブ旭川の回答率が少しでも100%に近づけるように今後も働きかけて行きたいですね!
- Q** 素晴らしい取組だと思います!
ところで堀委員長って何となく怖そうなイメージなんですが…?
A そんな事ないわよ(笑) 以前同じ守成クラブの森田さんのブログに出させて頂いたんだけど、何故かオネエキャラだったの!(*森田仁 じゃすそば で検索)でもそれが嬉しくて、今年はあのキャラで行こうかと(笑)

人は見かけによらないという事ですね(笑) インタビューありがとうございました!

毎日お忙しい中、お子さんのお弁当作りもしているという堀さん。
お弁当作り、お仕事、委員長、烈火夢組とこなす中、「よく怖そうと言われるけど、実はいじられたい」という本音をカミングアウトしてくれました(笑)
堀さんに話しかける時「JOIN見ましたよ」と伝えたら一気に距離が縮まるかも?

2部会潜入レポート

初の担当例会を終えて (篠原委員長)



思っています。今回の反省を踏まえて今季あと2回の担当をしっかり務めたいと思います。また、委員会メンバーの絆がより深まっていくのも楽しみです。楽しくやりたいと思っていますので、皆さま例会へのご参加をどうぞよろしくお願いします。



ホッと一息の篠原委員長。終わった後のビールは最高!

堀委員会の2部会



今回は堀委員会の2部会で、何とママが堀委員長と同級生だったという慧心さんにお邪魔しました。8月例会の打ち合わせは、堀委員長が当然のように指揮を、副委員長の佐藤さんがフォローに回りとてもサクサク進行されてました。その後は皆さんでフリートーク。お酒も進む中、出て来たのが素麺。これには皆さん「美味しい美味しい」と好評でしたが、その素麺の登場により、堀委員長が「ママに学生時代本気で惚れた」発言がかき消されたのは内緒です(笑) また代理で来られた方や、入って間もない方もおり、緊張してはいましたが、例会とはまた違った雰囲気でお酒を飲み少しずつほぐれて来てたのも印象的でした。

◆赤バッジ!◆
正会員おめでとうございます

Q. 守成クラブに入会してどれくらい?
A. 丸2年ぐらいです。
Q. 今後はどのように活動したいとお考えですか?
A. 今よりもっと顔売って知り合いを増やして行けたらいいなと思っています。

Barまむ オーナー **山本 桃子**

◆緑バッジ! 新しく入会されました

慧心 オーナー **滝川 由美子**

行政書士マーズオフィス **今野 正樹**

吉田チーズ工房 代表 **吉田 良作**

株式会社梶原 代表取締役 **梶原 聡**

守成クラブ旭川 Q&A これってどうだったっけ!?

- Q** どうしても当日急用入ってしまって、遅刻しそうな時って誰かに伝えた方がいいですか?
A 基本的には所属の委員会の委員長にどれくらい遅れるか、電話又はSNSメッセージ(LINE・メッセージ等)にてお伝え下さい。また例会当日開始2時間前からはSNSメッセージの場合、確認が遅れる可能性がある為、電話でお知らせして頂けると、受付委員会の負担も軽減出来るのでご協力をお願い致します。委員長と連絡がつかない場合は、事務局にご連絡して頂いても結構です。
- Q** 取引実績ってどうして出してるんですか?
A 守成クラブに入会する事で、皆さんそれぞれのお付き合いが始まり、相手を理解し相互に商売に繋げていこうというのが守成クラブの目的です。その取引額を数字として出す事により、自分たちのマーケットを数字として把握し、もっと取引を活発化させようという狙いがあります。新しくゲストをお誘いする際に、具体的に守成クラブ内で毎月これだけの取引がありますよ!という指標を可視化する事により、更に市場を活性化させていくことも狙いとしてあります。なので、現会員さんには現状の取引額の把握と、それを増やしていこう!という同じベクトルで取り組んで頂きたい、取引実績を収集し公開することに取り組んでいます。

会員資格による活動可能範囲

	マスコミ 優先利用	他地区商売	ブース出展	チラシ配布	自社PR ちょこっとPR	ホームページ 会社案内	車座商談 HP名簿	名刺交換
正会員	○	○	○	○	○	○	○	○
準会員	×	×	×	×	×	×	○	○
ゲスト	×	×	×	×	×	×	×	×

守成クラブ旭川内 取引実績

	回答率	取引実績額
4月分	71%	19,929,084-
5月分	78%	86,442,849-
6月分	72%	17,545,774-

会員様へお願い

少しでも精度の高い取引実績を出す為に、回答率100%を目指しております。その為には皆様のご協力が必須です。非回答又は0円でも構いませんので、必ず記入し用紙は必ず専用の回収箱へ投函するようご協力よろしくお願いします。